



# REKRYTERING

## REKRYTERING

Att rekrytera rätt säljare är bland de mest kritiska av rekryteringar. En lyckad rekrytering leder ofta till markant högre intäkt samtidigt som en misslyckad rekrytering kan kosta mycket pengar. Säljaren är ofta första kontakt med kund och säljarens jobb handlar idag lika mycket om att bygga relation, utveckla varumärke och skapa långsiktighet i affären som faktisk försäljning.

Att ha rätt säljare på rätt plats är en avgörande faktor för dagens arbetsgivare samtidigt som konkurrensen om de riktigt duktiga hårdnar. Att hitta rätt person kräver förståelse och engagemang. För att lyckas krävs också långsiktighet, lika mycket tid bör läggas på de kandidater som är intressanta just nu såväl som på de kandidater som kan bli intressanta längre fram.

Här kommer våra många år som retailbyrå oss tillgodo. Vi har genom åren rekryterat tusentals säljare som gärna hjälper oss med tips på kandidater. Vi erbjuder en förstklassig rekryteringsprocess, breda nätverk och effektiva kanaler. Vi arbetar snabbt men utan att tumma på kvalitet; vi förser dig med endast de bästa kandidaterna som marknaden har att erbjuda.

### **Vår rekryteringsprocess är strukturerad och systematisk.**

En välskrivna annons attraherar rätt kandidater och en professionell intervjueteknik sällar ut de mest välmatchande kandidaterna. Relevanta tester ger en indikation på hur kandidaten kommer att lyckas i tjänsten.

### **Kandidaten informeras och engageras genom hela processen.**

Regelbunden återkoppling till kandidater under hela rekryteringsprocessen har flera fördelar för dig som ska rekrytera, bland annat



Foto: Kristian Femrell

hålls aktuella kandidater engagerade samtidigt som företaget bygger ett bra arbetsgivarvarumärke under rekryteringsprocessen. Att vårda sina kandidatrelationer är viktigt för alla arbetsgivare.

Idag har vi fler än 200 hel- eller deltidanställda i Norden. En normal arbetsvecka besöker våra säljare fler än 300 butiker. Adderar ni vår tillfälliga personal och all vår

eventpersonal i butik så växer vår personalbas rejält. Det har gett oss ett ovärderligt nätverk av säljare i toppklass på många nivåer.

Vill du veta mer om det du just läst eller vill ha ett personligt möte är du välkommen att höra av dig.

**Robert Rehbach**  
[robert.rehbach@retailunited.se](mailto:robert.rehbach@retailunited.se)  
070 140 76 72